



2-tägiges Seminar

Gewinnbringende Rhetorik – von Mensch zu Mensch

Zum Thema

Die Zahlen schockieren: Zu gerade einmal 5 Prozent kann ein Mensch durch sein Fachwissen überzeugen. Zu 95 Prozent wirkt er über sein Auftreten und seine Art zu Sprechen.

Klar, wer langfristig erfolgreich sein will braucht beides. Aber wer im sicheren Auftreten und im freien Sprechen schwach ist, kann dies in aller Regel nicht durch entsprechend hohe Fachkompetenz ausgleichen.

Lernziele

Die Teilnehmer werden sich ihrer Körpersprache bewusst. Sie lernen, diese durch hilfreiche Techniken zu verbessern. Dadurch werden sie innerlich ruhig und selbstsicher und sie wirken nach außen überzeugend.

Darüber hinaus lernen sie, wie ihnen garantiert immer etwas einfällt und wie sie diese Gedanken strukturiert und für alle klar verständlich formulieren können.

Lerninhalte

- Körpersprache optimieren:
Stand, Haltung, Gestik, Mimik, Blickkontakt, ...
- Sprechweise trainieren:
Artikulation, Modulation, Sprechtempo, Pausen, Sprachmarotten vermeiden, ...
- Fachspezifische Statements abgeben und dabei überzeugen
- Kleinen Redebeitrag leisten zu fachlichen Themen
Verständlich, Anschaulich, Gegliedert, Zielorientiert.

Methodik

Kurze Inputphasen, zahlreiche Einzelübungen, intensives Feedback